



## Power Selling



*Verkaufen –  
eine der spannendsten  
Kompetenzen!*

"Verkaufen ist Überzeugung vermitteln"

Praxistraining vom ersten Schritt an  
durch den gesamten Verkaufsprozess

### *Themen:*

- Wie steht es um meine innere Einstellung?
- Wie kraftvoll ist meine Außenwirkung?
- Wie verkaufe ich mich selbst?
- Wie verkaufe ich mein Produkt?
- Wie erarbeite ich mir meine Authentizität?
- Wie bereite ich mich vor?
- Wie setze ich eine wirkungsvolle Botschaft ab?
- Praxisübungen – Sales-Rollenspiele

### *Training:*

**Intensiv-Seminar** mit max. 4 TN  
4 Stunden jeweils vor- oder nachmittags  
Hospitationsmöglichkeit in Vor- / Nachgruppe

Invest: 400,- € / TN

**Termine auf Anfrage**

**Aufbau-Seminar** mit individuellen Praxisübungen  
4 Stunden

Invest: 400,- € / TN

**Termine auf Anfrage**

### *Trainingsort:*

hsp AG – Leinfelden-Echterdingen



**Holger  
Schaar**

ist ein Visionär, von Beruf Organisator, der in 35-jähriger Beharrlichkeit ein internationales Berater- und Trainer-Netzwerk aufgebaut hat, in dem sich hervorragende Experten vieler Fachrichtungen versammeln, die sich alle durch eine sehr hohe Umsetzungs-kompetenz auszeichnen.

### **Seine Fähigkeit**

komplexe Zusammenhänge logisch zu strukturieren, sie betriebswirtschaftlich zu begründen und seine mitreißende Art, Menschen für neue Wege und Lösungen zu begeistern, haben einen unverwechselbaren Stil kreiert.

### **Seine Kernbotschaften**

- **"Logik"**  
kann man lernen
- **"Begeisterung"**  
kommt von innen
- **"Charisma"**  
kann man entwickeln
- **"Authentizität"**  
ist das Produkt aus allem
- **"Choreographie"**  
ist die Meisterschaft im Verkauf!